

Sehr geehrter Herr Illenberger,

vielen Dank für das freundliche Gespräch. Frau Winkler wird am

Donnerstag, den 15.05.2009 um 15:30 Uhr

pünktlich bei Ihnen sein.

Sie werden es bemerken: Immobilien sind für uns etwas Besonderes. Für uns ist jeder Verkauf einzigartig und daher kümmern wir uns auch dementsprechend darum.

Für unser Gespräch sollten Sie ca. 60 Minuten einplanen. Wir besichtigen Ihre Immobilie und achten auf jedes Detail. Um eine professionelle Einschätzung zu machen, sind die rechtlichen Rahmenbedingungen rund um Ihre Immobilie wichtig. Bitte halten Sie daher folgende Unterlagen bereit:

- Grundbuchauszug
- Grundriss
- Bauunterlagen (Wohnflächenberechnung, Berechnung des umbauten Raums)
- Lageplan

Immobilienmarktanalyse für Sie

Selbstverständlich hat Frau Winkler auch Ihre persönliche Immobilienmarktanalyse dabei. Diese Analyse ist die ideale Grundlage, um Ihre Erfolgsaussichten für den Verkauf Ihrer Immobilie einzuschätzen. Wir setzen hierfür eine moderne Software ein, mit der wir den gesamten Immobilienmarkt Ihrer Region kontinuierlich überwachen.

Nach unserem Gespräch werden Sie die Sicherheit haben, dass Sie mit dem richtigen Preis anbieten, mit den richtigen Marketingmaßnahmen Ihre zukünftigen Interessenten ansprechen und Ihre Immobilie optimal für den Verkauf vorbereiten können. Ein gutes Gefühl!

»Qualität von Anfang an« ist nicht nur ein Motto unseres Hauses, sondern gelebte Praxis. Freuen Sie sich auf ein interessantes und informatives Gespräch!

Bis dahin verbleiben wir

mit freundlichen Grüßen

Irmgard Bauer

***BITTE VERWENDEN SIE DIESEN TEXT NICHT OHNE ANPASSUNG, DA SONST VIELE MAKLER
DENSELBE BRIEF VERSCHICKEN, WAS NICHT GUT BEIM KUNDEN ANKOMMT.***

WWW.NIFTYBITS.DE

