

immobilien

akquise

Wer heute noch akquiriert wie vor
10 Jahren, geht schwierigen Zeiten
entgegen!

akquise

Inhalte:

- Akquisequellen aktivieren, an die Sie bisher noch nicht gedacht haben
- Käufer erreichen, die noch nicht am Markt sind.
- Vertrauen aufbauen
- Kommunikation verbessern
- Farming – aber richtig!
- Erarbeitung von Alleinstellungsmerkmalen
- Teamaufbau
- Organisation einer optimalen Maklerunternehmenstruktur
- Bekanntheitsgrad erhöhen
- Aufbau einer Referenzmaschine

- Der Schlüssel zum Auftrag: Antworten auf Fragen, die Verkäufer wirklich interessieren
- Was gehört in jede Einkaufspräsentation?
- Wie ist ein optimales Einkaufsgespräch aufgebaut?

Top-Einwände entschärft:

- » Verkäufer möchte keinen Makler
- » Verkäufer besteht auf hohem Kaufpreis
- » Verkäufer hat bereits Makler
- » Möchte mehrere Makler einsetzen
- » Möchte keine Courtage zahlen
- » Hat bereits Käufer



Für wen ist dieses Seminar?

Für jedes engagierte Maklerunternehmen, das sein Akquisensystem verbessern und effektiver gestalten will.

Was ist das Besondere an diesem Seminar?

Sie erhalten keine Ansammlung von alten Tipps, sondern praxis-erprobte, aufeinander abgestimmte Ideen. Sie entscheiden selbst, mit was Sie beginnen möchten und was zu Ihrem Unternehmen passt.

Dazu bekommen Sie unseren ausführlichen 90-Tage-Erfolgsplan, der alle Teilschritte genau erklärt, damit die Umsetzung bei jedem gelingt.





Niftybits GmbH
Am Stock 1
61118 Bad Vilbel

Tel: 06101-954 9997 0
Fax: 06101-954 9997 9

info@niftybits.de
www.niftybits.de